

Preisverzeichnis

für Kundenverträge ab dem 16.08.2016

Das nachfolgende Preisverzeichnis ist Bestandteil der jeweils zwischen Cloumeo und dem Kunden geschlossenen Verträge. Der Kunde verpflichtet sich, als Gegenleistung für die Nutzung des von Cloumeo angebotenen Services (ClouSale) folgende monatlichen Beträge je hinzugefügten Marktplatz bzw. Account an Cloumeo zu zahlen:

Alle Preise verstehen sich als Netto-Preise (exkl. MwSt.).

1. Preisoptimierung Amazon:

| Vertragslaufzeit | 12 Monate | 6 Monate | 3 Monate |
|-----------------------------|-----------|----------|----------|
| 1 bis 1000 Verkäufe | 0,12 € | 0,15 € | 0,18 € |
| 1001 bis 2000 Verkäufe | 0,09 € | 0,12 € | 0,15 € |
| 2001 bis 3000 Verkäufe | 0,07 € | 0,09 € | 0,11 € |
| Ab 3001 Verkäufe | 0,05 € | 0,07 € | 0,08 € |
| Monatliche Mindestprovision | 15 € | 20 € | 25 € |

1.1 Beispielrechnung für eine 12 monatige Vertragslaufzeit von Amazon

Für 3200 verkaufte Artikel im Monat fällt folgende monatliche Provision an: $3200 \times 0,05 \text{ €} = 160,00 \text{ €}$ exkl. MwSt.

2. Preisoptimierung Ebay:

| Vertragslaufzeit | 12 Monate | 6 Monate | 3 Monate |
|-----------------------------|-----------|----------|----------|
| 1 bis 1000 Verkäufe | 0,21 € | 0,24 € | 0,26 € |
| 1001 bis 2000 Verkäufe | 0,18 € | 0,21 € | 0,23 € |
| 2001 bis 3000 Verkäufe | 0,14 € | 0,16 € | 0,19 € |
| Ab 3001 Verkäufe | 0,11 € | 0,13 € | 0,15 € |
| Monatliche Mindestprovision | 25 € | 30 € | 35 € |

2.1. Beispielrechnung für eine 12 monatige Vertragslaufzeit von Ebay

Für 1800 verkaufte Artikel im Monat fällt folgende monatliche Provision an: $1800 \times 0,18 \text{ €} = 324,00 \text{ €}$ exkl. MwSt

3. Konkurrenzanalyse:

| Vertragslaufzeit | 6 Monate |
|--------------------------|-----------------|
| Bis 1.000 Artikel | 79,00 € |
| 1.001 bis 5.000 Artikel | 189,00 € |
| 5.001 bis 10.000 Artikel | 299,00 € |

Ab 10.001 Artikel wird jeder weitere Artikel mit 0,02 € berechnet.

Zudem fällt eine einmalige Einrichtungsgebühr von 50,00 € pro Marktplatz an.

3.1. Beispielrechnungen für die Konkurrenzanalyse

Mit der Gesamtsumme von 780 Artikeln, die sich aus aktiven, inaktiven oder Artikeln mit Bestand Null ergeben, fällt folgende monatliche Provision an: 79,00 € exkl. MwSt

Mit der Gesamtsumme von 11.000 Artikeln, die sich aus aktiven, inaktiven oder Artikeln mit Bestand Null ergeben, fällt folgende monatliche Provision an: $(1000 \times 0,02 \text{ €}) + 299,00 \text{ €} = 319,00 \text{ €}$ exkl. MwSt

4. Buy Box Booster:

Für den Buy Box Booster wird das Modul Preisoptimierung für Amazon vorausgesetzt. Hierzu ergeben sich dann zusätzliche Kosten, die sich rückwirkend durch die gesamte Summe der aktiven Buy Box Booster Artikel ergeben.

| Vertragslaufzeit | 3 Monate |
|--------------------------|-----------------|
| Bis 1.000 Artikel | 149,00 € |
| 1.001 bis 5.000 Artikel | 249,00 € |
| 5.001 bis 10.000 Artikel | 449,00 € |

Ab 10.001 Artikel wird jeder weitere Artikel mit 0,04 € berechnet. Zudem fällt eine einmalige Einrichtungsgebühr von 50,00 € exkl. MwSt pro Marktplatz an. Für jede weitere Bearbeitung der Buy Box Einstellung fällt eine Gebühr von 50,00 € exkl. MwSt an.

4.1. Beispielrechnungen für die Buy Box Funktion

Mit der Gesamtsumme von 500 Artikeln, die sich aus aktiven Artikeln mit dem Artikelzustand Neu ergeben, fällt folgende monatliche Provision an: 149,00 € exkl. MwSt.

Mit der Gesamtsumme von 2500 Artikeln, die sich aus aktiven Artikeln mit dem Artikelzustand Neu ergeben, fällt folgende monatliche Provision an: 249,00 € exkl. MwSt.

5. Nachfrage-Optimierung:

Für die Nachfrage Optimierung wird das Modul Preisoptimierung vorausgesetzt.

| Vertragslaufzeit | 12 Monate | 6 Monate | 3 Monate |
|-------------------------|------------------|-----------------|-----------------|
| Monatliche Provision | 79,00 € | 119,00 € | 149,00 € |